

FORMACIÓN AVANZADA, PASO A PASO, DEL SISTEMA DE TRABAJO CON COMPRADORES

“CÓMO TRABAJAR LOS COMPRADORES PARA
CONSEGUIR AUMENTAR LA MEDIA VENTAS”

Mentoring Personalizado
4 Sesiones:

DURACIÓN:

De 9:30h a 11:00h

DETALLES:

- Fideliza a cliente comprador
- Cerrar Ventas como un PRO
- Proceso de venta avanzado
- Gestionar agenda de alto rendimiento
- Captar propietarios con Compradores
- Descargas material de trabajo.
- Exclusiva comprador

DÍAS:

1, 8, 15 y 22 febrero
Zoom



PONENTE:

Fernando Salgado Fortes

