

# VENTAS EXPRESS



**Mentoring 4 sesiones:**

## **DURACIÓN:**

DE 9:30 a 11h

## **DETALLES:**

- Introducción a la venta express
- Cómo hacer una venta express
- Pruebas sociales
- Método de ACCE
- Las reglas para la venta Express
- Informadores
- Comercialización Express
- Estrategias (paso a paso)
- Descargables

## **DÍAS:**

2, 9, 16 y 23 Febrero 2022