

NO TE PIERDAS LA FORMACIÓN: EL TRATAMIENTO DE OBJECIONES EN LA VENTA DE INMUEBLES ¡SOLO EN AMADEI!

Puntos a tratar

1. Objeciones Particulares a la venta de inmuebles.
2. La clasificación de estas objeciones-
3. Las Objeciones al precio de venta.
4. Las Objeciones en la venta inmobiliaria: los aspectos temporales.
5. Las objeciones al Producto.
6. Las objeciones derivadas del sujeto ofertante.
7. Otras objeciones no incluidas anteriormente.

Ponente

Miguel Villarroya Martín-Júdez.

Además

A.1

El aprendizaje de estas técnicas.

A.2

Tratamiento de las objeciones en el Certificado de Profesionalidad Inmobiliario.

Contáctanos